

# Handelsværket i AC Horsens har massiv fremgang

112 sponsorer får konkrete forretninger, leads og inspiration i AC Horsens' handelsnetværk

Af: Nikolaj Birk, StoryBy

**H**andelsnetværket i AC Horsens består i dag af 112 sponsorer som er opdelt i fire faste grupper. Hver gruppe mødes til et netværksmøde én gang om måneden i halvanden time. Disse møder hjælper deltagerne med forretningsmuligheder på tværs af netværket.

På netværksmøderne kan man søge hjælp hos hinanden i form af forretningsleads, gode tilbud og generelt få nogle gode nye kontakter.

Fra sommeren 2017 har Coachers overtaget faciliteringen af disse møder, og indehaver og stifter af Coachers Preben Braagaard og hans partner Thomas Kokholm er ansvarlig for en god styring af møderne. Coachers har været med til at løfte værdien og energien af møderne, og der har været en stor tilstrømning af nye medlemmer det sidste halve år.

Preben Braagaard sætter her et par ord på, hvordan han oplever at være en del af netværket som facilitator:

- Jeg synes, det har været en fantastisk oplevelse at være en del af netværket siden juni 2017. På møderne er der en utrolig god energi og ånd. Folk vil meget gerne hjælpe hinanden med at åbne muligheder for gode leads til hinandens forretninger. En spændende ting er, at der kommer så mange forskellige brancher og mennesker på samme sted, som oplever at mange af hverdagens udfordringer er noget, man har til fælles, siger Preben Braagaard og fortsætter:

- Vi har en fast agenda, der har til formål at kombinere hygge og relationsopbygning med noget fagligt. Medlemmerne har ofte gæster med, og vi starter med at præsentere os for hinanden. Herefter bringer vi et læringsemne i spil, hvor vi fra Coachers bruger cirka 20 minutter på et emne, som deltagerne efterfølgende så diskuterer i små grupper. Efter læringen bruger vi tid på søgerunder efter forretningsleads, og samtidig har man i netværket mulighed for at fortælle om aktuelle tilbud eller input fra sin virksomhed. Til sidst slutter repræsentanter fra AC Horsens af med at fortælle om sidste nyt fra AC Horsens, lyder det fra Preben Braagaard.

## Han nævner flere læringsemner:

- Inden vi startede, udarbejdede vi en brugerundersøgelse i netværket omkring ønsker til emner. På basis af den undersøgelse har vi defineret emnerne. Eksempel på læringsemner vi har drøftet er forhandlingsteknik i indkøb og salg, bedre styring af tiden i hverdagen, kundeservice og kundestandarder og også opbygning af mentale kompetencer i et krævende erhvervsliv. Vi har stadigvæk mange læringsemner i baghånden, og det er vildt spændende at se den debat, der kommer om læringsemnerne på tværs af folks jobfunktioner, forklarer Preben Braagaard.

## Utrolig meget samhandel

Medlemmerne i handelsnetværket laver konkrete forretninger mellem hinanden, får gode leads og får masser af inspiration, de kan bruge i dagligdagen.

- Der skabes utrolig meget samhandel mellem medlemmerne. Eksempelvis har vi

i Coachers fået en ny grafiker, en ny revisor og en leverandør af reklameartikler på bare et halvt år. Når folk søger leads hos hinanden, så følger vi op og måler på det, og det skaber virkelig business. Folk bestemmer jo selv, hvad de bruger netværket til. Nogle bruger det til et afbræk fra hverdagen, men rigtig mange er meget aktive med at styrke sin forretning. Samtidig kan jeg også mærke, at folk er meget glade for den læring, vi

har bragt med til møderne fra Coachers, så alt i alt kan jeg kun opfordre endnu flere til at møde op som gæst på et netværksmøde eller tilmelde sig netværket, slutter Preben Braagaard.

## Rundt om Coachers

Coachers startede i 2001, hvor virksomheden blev stiftet af Preben Braagaard i København. I 2010 flyttede virksomheden til

Horsens og består i dag af Preben Braagaard samt de 2 partnere Thomas Kokholm og Hans Henrik Bladt. Alle 3 er bosiddende i Horsens.

Kerneydelserne i Coachers er salgstræning, ledertræning, personlig coaching, mental træning og foredrag.

" -VI HAR EN FAST AGENDA, DER HARTIL FORMÅL AT KOMBINERE HYGGE OG RELATIONSOBYGNING MED NOGET FAGLIGT."

PREBEN BRAAGAARD

