



Salgskursus B2B

1 dags inspiration der kan kickstarte dit salg!

På flere opfordringer udbyder vi nu et særligt 1-dags kursus med Preben Braagaard fra Coachers. Preben er en af Danmarks bedste salgstrænere og deltog fornylig i "De vildeste iværksættere" på DR2.

Målgruppe: Iværksættere og sælgere i mindre virksomheder som savner inspiration til et bedre salg

Indhold

- **Opsøgende salg og mødebooking** – Du får værktøjer der hjælper til at få langt fleremøder i kalenderen og møder med en højere kvalitet.
- **Gameplan for dine kundemøder** – Du lærer at opbygge en professionel struktur for dinemøder fra A-Z.
- **Positioner dig selv og din virksomhed** – Du bliver bedre til at skabe en værdi hos kundensom sikrer, at kunden mærker forskellen på dig og konkurrenterne.
- **Mindset og forhandling** – Du får stærke værktøjer og principper der hjælper dig til at få
- **Closing** – Du lærer hvornår du bør dase samt op til 17 forskellige closingteknikker.

Tid og sted:

Kl. 9.00 - 16.30
Kbh, den 16.5.2019

2.600,00 kr.
ex. moms

Inklusiv

En hel dags undervisning
Bogen "En sælgers vej til succes"
Undervisningsmaterialer
Forplejning

